



CONDICIONES DE FINANCIACION PARA TRACTORES MASSEY FERGUSON- JUNIO 2024

1) CAMPAÑA ESPECIAL

Plazo	TIN *Tipo de interés bonificado, con lleva la contratación del servicio protección de pagos	Importe máximo a financiar
3 años	3.00% *	50% PVP
4 años	3.75% *	50% PVP
5 años	4.25% *	50% PVP
6 años	4.50 % *	50% PVP
7 años	4.75 % *	50% PVP
8 años	5.00 % *	50% PVP

2) CAMPAÑA STOCK FUERA, exclusiva para unidades en el inventario de la red.

Plazo	TIN *Tipo de interés bonificado, con lleva la contratación del servicio protección de pagos	Importe máximo a financiar
3 años	1.49% *	50% PVP
4 años	2.49% *	50% PVP
5 años	2.99% *	50% PVP
6 años	3.49% *	50% PVP

Antigüedad 6 meses			
Plazo	TIN *Tipo de interés bonificado, con lleva la contratación del servicio protección de pagos	Importe máximo a financiar	Colaboración del concesionario
4 años	0.99% *	50% PVP	1% capital a financiar
5 años	1.99% *	50% PVP	1% capital a financiar

3) CAMPAÑA GENERAL

PLAZO	TIN
1 año	2.25%
2 años	3.15%
3 años	3.65%
4 años	4.40%
5 años	4.75%



Your partner
to grow your
business

PLAZO	TIN
6 años	5.25%
7 años	5.50%
8 años	5.75%

4) CAMPAÑA CARENIA 18 MESES

Plazo	TIN	Entrada	Condiciones
4 años	5.00%	25% B.I	1º pago en 2025
5 años	5.25%	25% B.I	1º pago en 2025
6 años	5.50%	25% B.I	1º pago en 2025

* B.I: Base imponible de la factura sin IVA.

5) CAMPAÑA PAGO FACIL

Plazo	TIN	Entrada	Hasta 75.000€ financ.	Más de 75.000€ financi.
5 años	5.00%	25% B.I	1ºy 2º cuota 1.000€	1ºy 2º cuota 2.000€
6 años	5.25%	25% B.I	1ºy 2º cuota 1.000€	1ºy 2º cuota 2.000€
7 años	5.50%	25% B.I	1ºy 2º cuota 1.000€	1ºy 2º cuota 2.000€

* B.I: Base imponible de la factura sin IVA.

6) CAMPAÑA LEASING 100%

Plazo	Tipo de interés *Tipo de interés bonificado, con lleva la contratación del servicio protección de pagos
5 años	5.25%*
6 años	5.50%*



Your partner
to grow your
business

7) LEASING CUOTA FINAL 3.0

Es una campaña que se basa en el concepto de uso del bien y no en la propiedad del activo. Es un programa de financiación muy flexible, donde al finalizar el plazo el cliente tiene varias alternativas:

PLAZO	TIN	Entrada
4 años	4.40%	Minimo 10%
5 años	4.75%	Minimo 10%
6 años	5.25%	Minimo 10%

-Quedarse el activo pagando la opción de compra, la cual se puede refinanciar.

-Devolverlo, cumpliendo las condiciones de devolución del contrato (Hrs. pactadas, desgaste de neumáticos).

-Cambiarlo por uno nuevo y tener la última tecnología, pagando una cuota similar.

EL VALOR RESIDUAL NO LO DEBE GARANTIZAR EL CONCESIONARIO; LO ASUME AGCO Finance, dentro de unos límites, consúltenos. Para VR más altos a los informados en las tablas (abajo) se requerirá la garantía del concesionario.

8) RENTING

Campaña de alquiler donde se paga una única cuota incluyendo el precio del tractor, garantía extendida mantenimiento y seguro. El renting a efectos fiscales se contabiliza como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias. No incluye en contrato opción de compra para el cliente.

- ✓ El valor residual lo puede asumir AGCO Finance dentro de unos límites (consúltenos). Para VR superiores se requiere la garantía del concesionario.
- ✓ Incluye mantenimiento, garantía extendida y seguro.
- ✓ Disponible para todos modelos y series

9) USADOS:

Plazo	TIN	Entrega
2 años	6.40%	30%
3 años	6.50%	30%
4 años	6.75%	30%
5 años	6.75%	30%
6 años	6.75%	30%

Condiciones
<p>-Aportar ficha técnica y permiso de circulación.</p> <p>-El precio de venta del usado debe ajustarse al valor de mercado.</p> <p>-El equipo debe tener menos 20 años al finalizar el plazo de la financiación.</p> <p>+ 140HP Se podrán financiar tractores con hasta 15.000 horas de uso.</p> <p>40HP – 140HP Se podrán financiar tractores con hasta 12.500 horas de uso.</p>



Condiciones Generales

- Las condiciones económicas de las aprobaciones tendrán validez de 3 meses, pasados esos 3 meses, habrá que actualizar la aprobación a las campañas vigentes en el momento de la firma del contrato. La aprobación crediticia también caduca a los 3 meses.
- Los tipos ofertado en la campaña especial, conllevan la contratación del servicio de protección de pagos de AGCO Finance. El cual es aplicable a personas físicas menores de 65 años. Costo anual : 0.50 % Si se contrata el servicio de protección de pagos, las comisiones de apertura y estudio se reducen aplicándose en conjunto un 1.2% en lugar del habitual 1.7% *La no contratación del seguro de protección de pagos conlleva un incremento de 0.25% en el tipo ofertado.
- Los tipos ofertados en esta circular son hasta cuotas semestrales. Las cuotas anuales llevan un recargo del 0.50%. Las cuotas anuales se dividirán en 2 cuotas iguales y sucesivas, que coincidirán con los meses 11 y 12 de cada año a partir del inicio de la financiación.
- El importe a financiar en ningún caso podrá ser superior al 60% del PRVP.
- Comisión de apertura: 1.5% del importe financiado Comisión de estudio: 0.2 % del importe financiado. Comisión de cancelación anticipada: 3% del importe amortizado por anticipado. Gastos no bancarios (notario, notas simples, inscripción en el registro..) son por cuenta del cliente.
- La maquinaria AGCO debe ser asegurada. Se podrá exigir la factura de compra del fabricante y/o el justificante de la transferencia.
- la entrega a cuenta: No podrá financiarse por otra entidad crediticia
- Operaciones financiadas por De Lage landen International BV Sucursal en España bajo la marca AGCO Finance que es una marca registrada por AGCO Corporation y cedida bajo licencia de uso a De lage landen International BV Sucursal en España, calle José Bardasano Baos Edificio Gorbea 3, 28016 Madrid CIF W00316

Reciba un cordial saludo,

Adrián Rodríguez-Iglesias
Country Sales Manager AGCOFi

